

Vertrieb Innendienst (Vollzeit | Wiegendorf)

Ihre Voraussetzungen:

- » Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit einer Affinität für technische Belange oder eine technische Ausbildung mit einer Affinität für kaufmännische » Belange oder vergleichbare Qualifikation
- » Erfahrung im Vertriebsinnendienst oder in einer ähnlichen Position von Vorteil
- » Ausgeprägte Kommunikations- und Kundenorientierungsfähigkeiten
- » Gute organisatorische Fähigkeiten und die Fähigkeit, mehrere Aufgaben gleichzeitig zu bearbeiten
- » Sicherer Umgang mit MS Office-Anwendungen und CRM-Systemen
- » Teamfähigkeit und die Fähigkeit, in einem dynamischen Umfeld zu arbeiten
- » Fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihr Aufgabenbereich:

- » Bearbeitung von Kundenanfragen per Telefon, E-Mail oder persönlich
- » Beratung von Architekten und Planern
- » Bereitstellung von Produktinformationen, Preisen und Angeboten
- » Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen durch regelmäßige Kommunikation
- » Pflege von Kundenkontaktdaten und Aktualisierung von Vertriebsdatenbanken
- » Entgegennahme, Überprüfung und Bearbeitung von Kundenbestellungen
- » Koordination der Auftragsabwicklung mit verschiedenen Abteilungen wie Logistik und Produktion
- » Sicherstellung der termingerechten Lieferung von Produkten an Kunden
- » Verwaltung von Auftragsdokumentation und -daten in internen Systemen
- » Enge Zusammenarbeit mit den anderen Teammitgliedern, Abteilungen und der Geschäftsführung um die Vertriebsziele zu erreichen
- » Teilnahme an Schulungen und Weiterbildungsmaßnahmen zur Verbesserung der Fachkenntnisse und Fähigkeiten im Vertrieb

Das bieten wir Ihnen:

- » Eine auf Langfristigkeit ausgelegte Beschäftigung mit leistungsgerechter und pünktlicher Entlohnung
- » Ein angenehmes Betriebsklima in einem innovativen und zukunftssicheren Unternehmen
- » Sonderleistungen, z.B. Betriebliche Altersvorsorge, JobRad, EdenRed
- » Flache Hierarchien
- » Ständig neue Chancen zur eigenen Weiterentwicklung
- » Wasser-/Kaffee-/Tee-Flatrate, freie Parkmöglichkeiten und regelmäßige Betriebsveranstaltungen

Ansprechpartner: Sandra Luzius (sandra.luzius@eurolam.de)

Anforderungen (Kenntnisse, Erfahrung)	Vorkenntnisse, Erfahrung
Anstellungsort	99 Wiegendorf, Deutschland
Tätigkeitsfeld	Vertrieb und Handel
Anstellungsart	Vollzeit

Karrierestufe

Mit Berufserfahrung

*Die Webversion dieses Stellenangebotes finden Sie unter:
<https://www.lifepn.de/w/JO-3KB-8E8>*